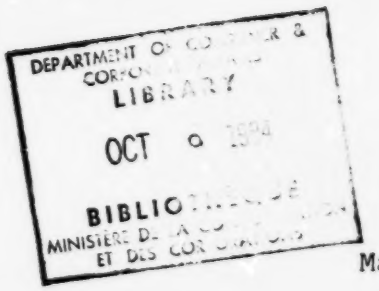
SURVEY OF
GENERIC DRUG MANUFACTURERS

by
Tom Brogan and Carole Trépanier

Bureau of Policy Coordination
Consumer and Corporate Affairs Canada



May 1983

Ce document est aussi disponible en français

SURVEY OF GENERIC DRUG MANUFACTURERS

Purpose of the Survey

In February 1983, the Bureau of Policy Coordination of the Department of Consumer and Corporate Affairs conducted a survey of generic drug manufacturers[1] as part of a policy review of the compulsory licensing (Section 41) feature of the Patent Act. While Statistics Canada provides considerable data on pharmaceutical manufacturers these data are not sufficiently disaggregated for this policy review.

The purpose of the survey was primarily to obtain pertinent data that could be used to measure the levels and trends of activity of generic pharmaceutical manufacturers in Canada, particularly of those who use compulsory licences. Specifically, the intention was to identify quantity and value of sales of each drug produced under compulsory licences, total company sales, employment, imports and exports.

---

1 Generic manufacturers produce unpatented or off-patent drugs or patented pharmaceuticals under compulsory licences. While their products are usually sold under the chemical names they are sometimes identified by a trademark.

Methodology

A questionnaire was mailed to all known generic product manufacturers, whether or not they held compulsory licences granted under the Patent Act. Companies known to be patent-holding firms which held compulsory licences were not surveyed since most of their output does not consist of generic products.

Fifty percent of the companies that completed and returned the questionnaire stated that they held at least one compulsory licence for which they paid royalties in 1982. These respondents held licences for 84% of drugs for which compulsory licences have been issued. Moreover, it is estimated that the responding companies accounted for approximately 95% of sales of compulsory licenced drugs in 1982. On average, each company held eight compulsory licences in 1982.

The response rates by firms not using compulsory licences was too low to provide usable data (less than 30%). This may be due to the wording used in the introductory letter of the questionnaire which focussed on the compulsory licence issue. The generally smaller

size of these companies may account for their reluctance to provide data on their operations.

The questionnaire (see attached) included questions on the value of sales (whether or not in relation to compulsory licences), employment, imports, exports, investment, and research. Data were requested for the years 1980 to 1982 inclusive (except for employment data, imports and exports) in order to establish a trend for the series without imposing an unduly response burden. Data from this survey are compared with 1981 Statistics Canada value (last available) for the entire industry. The questionnaire included a special section in which respondents were asked to provide volumes and revenues for each dosage form of every compulsory licensed drug for which they paid royalties in 1982.

Analysis of Results of Companies Holding Compulsory Licences

1. Value of Sales

	Value	Annual Growth Rate	Average Rate 1980-82
1982	$110.3 million	23.6%	20.1%
1981	$ 89.1 million	16.6%	
1980	$ 76.4 million	-	

Value per Employee		Annual Growth Rate	Average Rate 1980-82
1982	$106,200	16.3%	
1981	$ 91,200	12.5%	14.4%
1980	$ 81,100	-	

Since 1980, the growth of the value of sales has averaged 20.1%. Productivity per employee increased from an average value of $81,000 to over $106,000; an increase of 31%. In 1981, the value of sales per employee for the pharmaceutical industry as a whole was $82,938, 10% lower than the comparable figure revealed by this survey ($91,200).

The value of sales under compulsory licences in 1982 was $32.7 million, $30.6 million of which were made in Canada. Products for which the companies paid royalties made up 29.7% of the market of companies holding compulsory licences. Major differences were noted among individual firms with the share of licensed drugs varying from between 8% to 42% of total sales.

2. Employment

Approximately 1,300 persons were employed in the generic drug manufacturing sector in 1981 (including

Canadian-owned and foreign companies manufacturing generic products).[2] The data obtained in the survey (holders of compulsory licences) thus represents about 75% of the total employment of the generic sector in 1981.

	Employment (Number)	Growth Rate	Average Growth Rate 1975-82
1982	1039	6.3%	
1981	977	3.7%	
1980	942	3.2%	
1979	913	2.5%	3.6%
1978	891	3.3%	
1977	862	4.0%	
1976	829	2.0%	
1975	811	-	

Although the employment growth rate remained relatively stable from 1977 to 1981, the 1982 figure showed a sharp increase. It should be noted that these statistics do not include part-time employees.

---

2 Estimated by Industry, Trade and Commerce.

In 1982, the distribution of employees by occupation was as follows:

Research	4%
Quality Control	12%
Manufacturing Activities	51%
Sales	21%
Administration	12%

3. Imports

	Value	Annual Growth Rate	Average Rate 1979-82
1982	$21.8 million	23.9%	
1981	$17.6 million	32.3%	28.8%
1980	$13.3 million	30.3%	
1979	$10.2 million	-	

Since 1979, imports (in current dollars) have grown steadily.

	Value of Imports as a % of Total Sales
1982	19.7%
1981	19.7%
1980	17.4%

For the entire pharmaceutical industry, 1981 imports represented 30% of the value of sales as compared with 19.7% for the generic firms surveyed.

In 1982, chemical products accounted for 90% of imports of the firms surveyed, while equipment, packaging materials and finished products represented 7%, 1% and 1% of imports respectively.

4. Exports

	Value	Annual Growth Rate
1982	$7.8 million	85.7%
1981	$4.2 million	- 2.3%
1980	$4.3 million	48.3%
1979	$2.9 million	-

Despite a slight decrease in exports in 1981,

the growth of the value of exports has been very high since 1979, with an average growth rate of 43.9%. This is 1.5 times higher than the growth rate for imports.

	Import/Export Ratios	Value of Exports a % of Total Sales
1982	2.8	7.0%
1981	4.2	4.7%
1980	3.1	5.6%
1979	3.5	-

Except for 1981 (because of the negative growth of exports), the import/export ratio has decreased steadily since 1979. That is, firms surveyed have increased exports faster than imports. In 1982, these companies imported 2.8 times as much as they exported, while in 1979 they imported 3.5 times as much as they exported. As shown in column 2 above, the importance of exports to these firms has increased considerably since 1980 comprising 7% of total sales in 1982. The breakdown between exports of compulsory licenced and non-licenced products is not available.

In 1981, the value of exports as a percentage of total sales for the pharmaceutical industry as a whole was approximately 8%.

5. Research and Development

	Value	Annual Growth Rate	Average Rate 1980-82
1982	$3.4 million	27.4%	24%
1981	$2.7 million	20.6%	
1980	$2.2 million	-	

Research and development expenditures have increased by an average rate of 24% since 1980 and made up 3.1% of sales in 1982. The industry as a whole spent 4.6% of sales on research in 1981 compared with 3.0% for generic companies in that year.

In 1982, 82% of the research financed by these companies took place within the companies, while 16% of the research was done outside the firms concerned. Ninety-three percent of the research conducted outside the companies was done by other private companies in Canada, 6% by Canadian universities, and the remaining one percent was done outside Canada. Two percent of research expenditures consisted of research grants.

Conclusion

The generic drug subsector of the Canadian pharmaceutical industry investigated by this survey is in sound economic health. The value of sales has increased steadily (average rate of growth of 20% since 1980) - a good performance compared with the other sectors of the Canadian economy. Compulsory licenced products made up 30% of the total sales.

In 1975, the companies surveyed employed about 800 persons, while in 1982 they employed over 1,000. This represents a growth of 25% during this period compared with an increase for the entire pharmaceutical industry of 1,200 or 8.1%.

The level of exports grew by 168% between 1979 and 1982 while imports have grown by 113%.

Amounts set aside for research have grown steadily since 1980. However, with research expenditures representing 3.1% of the sales in 1982, these companies remain below the industry average, but are gradually increasing.

Questionnaire

SURVEY OF PHARMACEUTICAL MANUFACTURERS

NAME OF FIRM: _____

1. Employment

1.1 Please provide the number of full time employees as of December 31, 1982 for each of the following categories:

- Research _____
- Quality Control _____
- Manufacturing/Operation _____
- Sales/Marketing _____
- Other (Admin., financing, etc.) _____

TOTAL _____

1.2 In which province is most of this employment? _____

1.3 Past Employment

How many full time employees did you have as of December 31, 1981? _____

Can you also provide total full time employment for the following years:

1980 _____

1979 _____

1978 _____

1977 _____

1976 _____

1975 _____

2. Imports and Exports

2.1 What is the dollar value of material imported into Canada during the calendar year 1982 by the types shown below:

Value of:
- Chemicals $_____
- Packaging $_____
- Equipment $_____
- Finished Products $_____
- Other (please specify)

_____ $_____

TOTAL VALUE $_____

2.2 What were your total imports in

1981 _____

1980 _____

1979 _____

2.3 What was your total value of exports during the calendar year

1982 _____

1981 _____

1980 _____

1979 _____

3. Investments

3.1 How much did you spend in the year 1982 on

- Additional plant $_____
- Additional Equipment $_____
- Repair or Replacement (Plant or Equipment) $_____

3.2 Do you have any <u>firm</u> plans for expansion over the next three years?

YES _____ NO _____

3.3 If yes, what is the estimated cost of plant and equipment involved?

	Plant	Equipment	Total
1983	$_____	$_____	$_____
1984	$_____	$_____	$_____
1985	$_____	$_____	$_____

4. <u>Research</u>

4.1 What was your research expenditure in 1982? Please include research for Federal or Provincial drug clearance but <u>not</u> quality control.

Research by own employees	$_____	
Research outside firm	$_____	
- Canadian universities		$_____
- other private companies in Canada		$_____
- outside Canada		$_____
Grants or scholarship to universities	$_____	
TOTAL	$_____	

4.2 What were your total research expenditures in

1981 $_____

1980 $_____

5. Value of Sales

5.1 What was the value of total sales of all pharmaceutical products marketed in

1982 $_____

1981 $_____

1980 $_____

5.2 What are your projected total domestic sales? ($ value only)

1983 $_____

1984 $_____

1985 $_____

5.3 What are your projected export sales? ($ value only)

1983 $_____

1984 $_____

1985 $_____

SALES OF LICENSED PRODUCTS

Disregard this section if you do not market products which are produced under a compulsory licence.

The attached forms should be used to report volume and values of shipment of those products for which a compulsory licence has been issued (do not include export shipments).

Please follow the instructions below and see attached examples:

NOTE: SALES SHOULD BE FOR CALENDAR YEAR 1982

Drug:

1. Please use one answer sheet (attached) per drug entity.

2. Only products sold under compulsory license should be included.

Dosage Form: Column 1 — List each dosage strength of the drug that you market.

Volume Sold: Column 2

1. Please provide quantity of each dosage form that is marketed and specify units of measure, i.e., milligrams, ounce, tablets, etc.

2. Free goods and samples should be included in volumes marketed.

Value of Sales: Column 3 — Please provide your revenue earned from each dosage form.

THANK YOU FOR YOUR COOPERATION

DATA ARE FOR CALENDAR YEAR 1982 (Jan.-Dec.)

GENERIC NAME OF THE DRUG: DIAZEPAM

DOSAGE FORM	VOLUME SOLD	VALUE OF SALES ($)
Tab. 2 MG	100,000 Tab.	20,000
Tab. 5 MG	200,000 Tab.	30,000
Tab. 10 MG	500,000 Tab.	50,000
Inj. 5 MG/2 ML	1,000 ML	10,000
Sus. 5 MG/5 ML	10,000 ML	20,000

Example

COMPANY XYZ

DATA IS FOR CALENDAR YEAR 1982 (JAN.-DEC.)

GENERIC NAME OF THE DRUG: METHYLDOPA

DOSAGE FORM	VOLUME SOLD	VALUE OF SALES ($)
Tab. 125 MG	100,000 Tab.	10,000
Tab. 250 MG	200,000 Tab.	50,000
Tab. 500 MG	300,000 Tab.	100,000

Example

ENQUETE SUR LES

FABRICANTS DE MEDICAMENTS GENERIQUES

par
Tom Brogan et Carole Trépanier

Bureau de la coordination des politiques
Consommation et Corporations Canada

DEPARTMENT OF CONSUMER & CORPORATE AFFAIRS
LIBRARY
OCT 9 1984
BIBLIOTHÈQUE
MINISTÈRE DE LA CONSOMMATION ET DES CORPORATIONS

Mai 1983

This document is also available in English

Enquête sur les fabricants de médicaments génériques

But de l'enquête

En février 1983, le Bureau de la coordination des politiques du ministère de la Consommation et des Corporations menait une enquête auprès des fabricants de médicaments génériques[1] dans le cadre du processus de révision du régime de licences obligatoires (article 41 de la Loi sur les brevets). Bien que Statistique Canada publie beaucoup de données concernant les fabricants de produits pharmaceutiques celles-ci n'étaient pas suffisamment désagrégées pour être utilisées dans ce processus de révision.

L'enquête avait principalement pour but de fournir des données pertinentes pouvant servir à identifier les niveaux et tendances de l'activité des fabricants de produits pharmaceutiques génériques au Canada, particulièrement ceux utilisant les licences obligatoires. Plus spécifiquement, il s'agissait d'identifier les quantités et valeur des ventes de chacun des médicaments vendu sous licence obligatoire de même que la valeur des ventes totales et les niveaux de l'emploi, des importations et des exportations.

---

1 Les fabricants de produits génériques produisent des médicaments pour lesquels personne ne détient de brevet (non-breveté ou brevet expiré) et des produits brevetés qu'ils fabriquent sous licences obligatoires. Bien que leurs produits soient généralement vendus sous le nom chimique, ils sont quelquefois identifiés par une marque de commerce.

Méthodologie

Un questionnaire a été envoyé par la poste à tous les fabricants de médicaments génériques connus détenant ou non des licences obligatoires octroyées selon la Loi sur les brevets. Les compagnies classées comme détentrices de brevets et possédant des licences obligatoires n'ont pas été enquêtées étant donné que la majorité de leur production n'est pas constituée de produits génériques.

Cinquante pour cent des compagnies qui nous ont renvoyées le questionnaire dûment rempli ont déclarées détenir au moins une licence obligatoire pour laquelle elle payaient des redevances en 1982. Au moins une de ces compagnies détenaient une ou plusieurs licences obligatoires sur 84% des médicaments brevetés ayant fait l'objet de licence obligatoire. De plus, il est estimé que la valeur des ventes de médicaments génériques réalisées par ces compagnie représente 95% des ventes de médicaments génériques en 1982. Chaque compagnie détenait en moyenne 8 licences obligatoires en 1982.

Le taux de réponse pour les compagnies ne détenant pas de licence obligatoire était trop bas (moins de 30%) pour permettre l'utilisation des données fournies. Il se peut que cela soit attribuable à la formulation de la lettre d'introduction envoyée avec le questionnaire qui mettait surtout l'accent sur les licences obligatoires.

D'un autre côté, le fait que ces compagnies soient généralement plus petites et donc peu disposées à divulguer leurs chiffres d'affaires peut expliquer une autre partie du problème.

Le questionnaire envoyé (voir la copie ci-contre) comportait des questions sur les valeurs des ventes (reliées ou non aux licences obligatoires), l'emploi, les importations, les exportations, les investissements et la recherche. Afin d'établir les tendances des séries de données et pour ne pas faire en sorte de demander une quantité de travial trop importante, les compagnies devaient fournir des données pour 1980, 1981 et 1982 inclusivement (sauf pour les données concernant l'emploi, les importations et les exportations). Dans l'analyse qui suit les données obtenues par cette enquête sont comparées avec les données de 1981 (dernière année disponible) de Statistique Canada concernant toute l'industrie pharmaceutique. Le questionnaire comportait une section spéciale dans laquelle il était demandé au répondant de déclarer les quantités vendues et les revenus tirés de chaque format des différents médicaments produits sous licence obligatoire pour lesquels ils payaient des redevances en 1982.

Analyse des résultats
Compagnies détenant des licences obligatoires

1. Valeur des ventes

	Valeur	Taux de croissance annuel	Taux moyen 1980-1982
1982	$110.3 millions	23.6%	20.1%
1981	$ 89.1 millions	16.6%	
1980	$ 76.4 millions	-	

	Valeur par employé	Taux de croissance annuel	Taux moyen
1982	$106,200	16.3%	
1981	$ 91,200	12.5%	14.4%
1980	$ 81,100	-	

Depuis 1980, les ventes ont crû au taux moyen de 20.1% par année. La productivité par employé a augmenté d'une valeur moyenne de $81,000 à une valeur de plus de $106,000 soit une augmentation de 31%. En 1981, la valeur des ventes par employé pour le total de l'industrie pharmaceutique était de $82,938 soit 10% de moins que la donnée comparable révélée par cette enquête ($91,200).

La valeur des ventes effectuées en vertu de licences obligatoires était de $32.7 millions dont $30.6 millions étaient effectuées au Canada. 29.7% du marché des compagnies détenant des licences obligatoires était donc constitué de produits pour lesquels ces compagnies payaient encore des redevances. Ce taux variait beaucoup d'une firme à l'autre, allant de 8% (pour la plus basse) à 42% (pour la plus haute) du marché de ces firmes constitué de produits fabriqués sous licence obligatoire.

2. Emploi

L'emploi total pour le secteur de la fabrication de médicaments génériques était de 1,300 personnes en 1981 (comprenant les firmes de source canadienne et les compagnies étrangères fabri-

quant des produits génériques).[2] A ce niveau les données que nous avons obtenues lors de l'enquête représente donc environ 75% de l'emploi total du secteur générique en 1981.

	Emploi (nombre)	Taux de croissance	Taux de croissance moyen 1975-1982
1982	1039	6.3%	
1981	977	3.7%	
1980	942	3.2%	
1979	913	2.5%	3.6%
1978	891	3.3%	
1977	862	4.0%	
1976	828	2.0%	
1975	811	-	

Quoique le taux de croissance de l'emploi soit resté stable de 1977 à 1981, il semble qu'il se soit accéléré depuis 1981. Il faut noter que ces statistiques ne comprennent pas les employés à temps partiel.

En 1982, la distribution des employés par occupation était la suivante:

Recherche	: 4%
Contrôle qualité	: 12%
Act. manufacturière	: 51%
Vente	: 21%
Administration	: 12%

---

2 Estimé par le ministère de l'Industrie et du Commerce, Canada.

3. Importations

	Valeur	Taux de croissance annuel	Taux moyen 1979-1982
1982	$21.8 millions	23.9%	28.8%
1981	$17.6 millions	32.3%	
1980	$13.3 millions	30.3%	
1979	$10.2 millions	-	

Depuis 1979, on a assisté à une croissance régulière du niveau des importations.

	Valeur des importations en % du total des ventes
1982	19.7%
1981	19.7%
1980	17.4%
1979	-

Pour le total de l'industrie pharmaceutique les importations représentaient 30% de la valeur des ventes en 1981 alors que pour notre échantillon la donnée correspondante était de 19.7%.

En 1982, les produits chimiques représentaient 90% des importations des firmes enquêtées tandis que l'équipement, les produits d'emballage et les produit finis représentaient respectivement 7%, 1% et 1% des importations.

4. Exportations

	Valeur	Taux de croissance annuel
1982	$7.8 millions	85.7%
1981	$4.2 millions	2.3%
1980	$4.3 millions	48.3%
1979	$2.9 millions	-

Malgré une légère diminution des exportations en 1981, la croissance de la valeur des exportations est très élevée depuis 1979, avec un taux moyen de croissance de 43.9%. Il s'agit d'une croissance 1.5 fois plus élevée que celle observée pour les importations.

	Ratios import/export	Valeur des exportations en % du total des ventes
1982	2.8	7.0%
1981	4.2	4.7%
1980	3.1	5.6%
1979	3.5	-

Sauf pour 1981 (dû à la décroissance des exportations), depuis 1979 le ratio import/export décroît régulièrement. Cela signifie que les firmes enquêtées ont augmenté leurs exportations plus vite que leur importations. En 1982, ces compagnies importaient 2.8 fois plus qu'elles n'exportaient alors qu'en 1979 elles importaient 3.5 fois plus qu'elles n'exportaient. Comme le démontre les données de la colonne 2 ci-dessus, l'importance des exportations pour ces firmes a considérablement augmenté depuis 1980, les exportations représentent 7% du total des ventes en 1982. Les données concernant les produits exportés fabriqués sous licences obligatoires ne sont pas disponibles.

En 1981 et pour le total de l'industrie pharmaceutique la valeur des exportations en pourcentage de la valeur des ventes était d'environ 8%.

5. Recherche et développement

	Valeur	Taux de croissance annuel	Taux moyen 1980-1982
1982	$3.4 millions	27.4%	24%
1981	$2.7 millions	20.6%	
1980	$2.2 millions	-	

Les dépenses de recherche et développement ont augmentées en moyenne de 24% depuis 1980 et représentaient 3.1% du total des ventes en 1982. L'industrie pharmaceutique a dépensé 4.6% de ses ventes en recherche en 1981 tandis que les compagnies génériques enquêtées ont dépensées 3.0% de leurs ventes en recherche.

En 1982, 82% de la recherche financée par ces compagnies était effectuée à l'intérieur des entreprises tandis que 16% de la recherche était effectuée à l'extérieur des entreprises concernées. 93% de la recherche effectuée à l'extérieur des entreprises a été effectuée par d'autres entreprises privées au Canada, 6% par les universités canadiennes et le un pour cent restant a été effectué hors du Canada. Deux pour cent des dépenses de recherche était constituées par des bourses de recherche.

Conclusion

Le sous-secteur de la fabrication de médicaments génériques de l'industrie pharmaceutique canadienne que ce sondage étudie est en bonne santé économique. La valeur des ventes ne cesse de croître (taux de croissance moyen de 20% depuis 1980), ce qui est déjà une bonne performance en regard des autres secteurs de

l'économie canadienne. Les médicaments fabriqués sous licences obligatoires représentaient 30% des revenus obtenus par ces compagnies en 1982. Les compagnies enquêtées employaient en 1975 environ 800 personnes tandis qu'elles en employaient plus de 1,000 en 1982 ce qui représente une croissance de 25% sur cette période. L'ensemble de l'industrie pharmaceutique employait 1,200 personnes de plus qu'en 1975 en 1982 soit une augmentation de 8.1%.

Le niveau des exportations a augmenté de 168% entre 1979 et 1982 et les importations de 113%.

Les montants consentis au niveau de la recherche ne cessent d'augmenter depuis 1980. Avec des dépenses de recherche représentant 3.1% de la valeur des ventes en 1982 ces entreprises se trouvent sous la moyenne de l'industrie mais ce pourcentage augmente graduellement.

Questionnaire

ENQUETE SUR LES FABRIQUANTS DE PRODUITS PHARMACEUTIQUES

NOM DE L'ENTREPRISE _____ _____ _____

1. Emploi

1.1 Veuillez indiquer le nombre de personnes employées à temps plein, au 31 décembre 1982, pour chacune des catégories suivantes:

- Recherche _____
- Contrôle de la qualité _____
- Activité manufacturière _____
- Ventes et mise en marché _____
- Autres (administration, finance, etc.) _____

TOTAL _____

1.2 Dans quelle province comptiez-vous le plus grand nombre d'employés? _____

1.3 Emploi passé

Combien de personnes employiez-vous à temps plein, au 31 décembre 1981? _____

Pouvez-vous aussi nous donner le niveau de l'emploi à temps plein pour les années suivantes:

1980 _____

1979 _____

1978 _____

1977 _____

1976 _____

1975 _____

2. Commerce extérieur

2.1 Quelle est la valeur de vos importations au Canada durant l'année civile 1982 pour les catégories de produits suivants:

- Produits chimiques $_____
- Produits d'emballage $_____
- Équipement $_____
- Produits finis $_____
- Autres (spécifier s.v.p.)

_____ $_____

VALEUR TOTALE $_____

2.2 Quel était le niveau de vos importations au cours des années suivantes:

1981 $_____

1980 $_____

1979 $_____

2.3 Quelle était la valeur de vos exportations durant l'année civile:

1982 $_____

1981 $_____

1980 $_____

1979 $_____

3. Investissement

3.1 Combien avez-vous dépensé en 1982 dans les domaines suivants:

- Immobilisation additionnelles $_____
- Outillage additionnel $_____
- Réparation et remplacement (immobilisations et outillages) $_____

3.2 Votre entreprise a-t-elle des projets d'expansion pour les trois prochaines années?

OUI _____ NON _____

3.3 Si oui, quel est le coût estimatif des immobilisations et de l'outillage impliqués dans le projet?

	Immobilisation	Outillage	Total
1983	$ _____	$ _____	$ _____
1984	$ _____	$ _____	$ _____
1985	$ _____	$ _____	$ _____

4. Recherche

4.1 À quel montant se chiffraient vos dépenses de recherche en 1982? Veuillez inclure la recherche effectuée en vue de rencontrer les normes imposées par les gouvernements fédéral et provinciaux mais, exclure les dépenses au titre du contrôle de la qualité.

Recherche effectuée par vos propres employés: $ _____

Recherche effectuée à l'extérieur de l'entreprise:

- par les universités canadiennes $_____
- par d'autres entreprises privées au Canada $_____
- hors du Canada $_____

Bourses de recherches, dons aux universités $ _____

TOTAL $ _____

4.2 À quel montant se chiffraient vos dépenses de recherche durant les années:

1981 _____

1980 _____

5. Valeur des ventes

5.1 Quelle était la valeur des ventes de tous vos produits pharmaceutiques pour les années

1982 $ _____

1981 $ _____

1980 $ _____

5.2 Quelle sera la valeur estimative de vos ventes totales au Canada? (en dollars seulement)

1983 $ _____

1984 $ _____

1985 $ _____

5.3 Quelle sera la valeur estimative de vos ventes à l'étranger? (en dollars seulement)

1983 $ _____

1984 $ _____

1985 $ _____

VENTE DE PRODUITS GÉNÉRIQUES

Ne tenez pas compte de cette section si vous ne mettez en marché aucun produit ayant fait l'objet d'une licence obligatoire.

Les formulaires ci-joints devront être utilisés pour indiquer le volume et la valeur de chacun des produits génériques vendus (ne pas inclure les produits exportés).

Veuillez suivre les instructions ci-dessous (des exemples vous sont fournis sur les deux premiers formulaires):

NOTE: LA VALEUR DES VENTES DEVRA NOUS ÊTRE FOURNIE POUR L'ANNÉE CIVILE 1982

Produits pharmaceutiques:

1) Veuillez utiliser un formulaire (ci-contre) par produit pharmaceutique.

2) Seulement les produits ayant fait l'objet d'une licence obligatoire doivent être mentionnés.

Format
Colonne 1: Énumérez tous les formats par lesquels vous mettez en marché votre produit.

Quantité vendue
Colonne 2:

1) Veuillez fournir la quantité vendue selon le format ci-haut énuméré et spécifier l'unité de mesure, i.e. miligrammes, onces, comprimés, etc.

2) Les biens gratuits et les échantillons doivent être inclus dans la quantité mise en marché.

Valeur des ventes
Colonne 3: Veuillez nous fournir le revenu tiré de chacun des formats du produit.

MERCI DE VOTRE COOPÉRATION

ENTREPRISE: XYZ

LES DONNEES DEVRONT NOUS ETRE FOURNIES

POUR L'ANNEE CIVILE 1982. (jan. - déc.)

NOM GENERIQUE DU PRODUIT: DIAZEMPAM

FORMAT	VOLUME VENDU	VALEUR DES VENTES ($)
comp. 2MG	100,000 comprimés	20,000
comp. 5MG	200,000 comprimés	30,000
comp. 10MG	500,000 comprimés	50,000
Inj. 5 MG/2 ML	1,000 ML	10,000
Sus. 5 MG/5 ML	10,000 ML	20,000

EXEMPLE

ENTREPRISE: XYZ

LES DONNEES DEVRONT NOUS ETRE FOURNIES

POUR L'ANNEE CIVILE 1982 (jan. - déc.)

NOM GENERIQUE DU PRODUIT: METHYLDOPA

FORMAT	VOLUME VENDU	VALEUR DES VENTE ($)
Comp. 125 MG	100,000 comprimés	10,000
Comp. 250 MG	200,000 comprimés	50,000
Comp. 500 MG	300,000 comprimés	100,000

EXEMPLE